

**PERAN KOPÈNA PEKALONGAN PADA  
PRODUK PEMBIAYAAN TERHADAP  
KEMAJUAN USAHA NASABAH**

**TUGAS AKHIR**

Diajukan untuk memenuhi sebagian syarat  
guna memperoleh gelar Ahli Madya (A.Md)  
dalam Ilmu Perbankan Syariah



Oleh :

**NUGROHO PRASETYO**

NIM. 2012113059

**PRODI D3 PERBANKAN SYARIAH  
JURUSAN SYARIAH DAN EKONOMI ISLAM  
STAIN PEKALONGAN**

**2016**

ASAL BUKU INI	:	Penulis
PENERBIT/HARGA	:	
TGL. PENERIMAAN	:	15 - 03 - 2017
NO KLASIFIKASI	:	TA D3 PBS 17.109 PRA-P
NO. INDUK	:	F12103

## **PERNYATAAN**

Yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Nugroho Prasetyo  
NIM : 2012113059  
Jurusan : Syariah dan Ekonomi Islam

Dengan penuh kejujuran dan tanggung jawab, penulis menyatakan bahwa Tugas Akhir yang berjudul "**PERAN KOPENA PEKALONGAN PADA PRODUK PEMBIAYAAN TERHADAP KEMAJUAN USAHA NASABAH**" adalah benar-benar Karya Ilmiah yang dibuat oleh peneliti sendiri dan tidak berisi materi yang pernah ditulis oleh orang lain atau diterbitkan, kecuali informasi yang terdapat dalam referensi yang dijadikan bahan rujukan.

Demikian pernyataan ini penulis buat dengan sebenar-benarnya

Pekalongan, 21 November 2016



**H. M. Muslih Husein, M.Ag**  
Jl. Peni No.32 Binagriya Indah  
Pekalongan

**NOTA PEMBIMBING**

Pekalongan, 16 November 2016

Lampiran : 3 (Tiga) eksemplar  
Hal : Naskah Tugas Akhir  
An. Sdr Nugroho Prasetyo

Kepada Yth.  
Ketua STAIN Pekalongan  
c/q Ketua Jurusan Syariah  
Di

**PEKALONGAN**

*Assalamu'alaikum Wr. Wb*

Setelah kami mengadakan penelitian dan perbaikan seperlunya, maka bersama ini kami memberikan rekomendasi naskah Tugas Akhir saudara :

Nama : **NUGROHO PRASETYO**

NIM : **2012113059**

Judul : **PERANAN KOPENA TERHADAP KEMAJUAN USAHA NASABAH**

Dengan ini mohon agar tugas akhir saudara tersebut dapat segera dimunaqosahkan.

Demikian atas perhatiannya diucapkan terimakasih.

*Wassalamu'alaikum Wr. Wb*

Pekalongan, 16 November 2016  
Pembimbing,

  
**H. M. Muslih Husein, M.Ag**  
NIP. 19550922 198903 1 001



KEMENTERIAN AGAMA  
SEKOLAH TINGGI AGAMA ISLAM NEGERI  
PEKALONGAN

Jl. Kusuma bangsa No.09 Telp. (0285) 412575-Faks. (0285) 423418.

### PENGESAHAN

Ketua Sekolah Tinggi Agama Islam Negeri (STAIN) Pekalongan mengesahkan Tugas Akhir saudara :

Nama : **NUGROHO PRASETYO**  
NIM : **2012113059**  
Judul : **PERAN KOPENA PEKALONGAN PADA PRODUK PEMBIAYAAN TERHADAP KEMAJUAN USAHA NASABAH**

Telah diujikan pada hari Kamis, tanggal 01 Desember 2016 dan dinyatakan **LULUS** serta diterima sebagai sebagian syarat guna memperoleh gelar Ahli Madya (A.Md) dalam Ilmu Perbankan Syariah.

Dewan Pengaji,

Pengaji I

Pengaji II

  
**Ahmad Syukron, M.E.I**  
NIP. 19711015 2000501 1 003

  
**Hj. Rinda Asytuti, M.Si**  
NIP. 19771206 200501 2 002

Pekalongan, 01 Desember 2016

Disahkan oleh

Ketua,

  
**Dr. H. Ade Dedi Rohayana, M.Ag**  
NIP. 19711018 199803 1 005

## MOTTO

*"Bukan ijazahlah yang menentukan kesuksesan masa depanmu, namun do'a dari orang tua serta semangat kerja kerasmu lah yang menentukan nasib masa depanmu"*

“Sesungguhnya Allah SWT tidak akan mengubah nasib suatu kaum, sehingga kaum tersebut mau mengubah apa yang ada pada dirinya sendiri”. (Al-Qur'an).

## PERSEMBAHAN

Dengan penuh rasa syukur kepada Allah SWT *Subhanahu Wata'ala* ku persembahkan Tugas Akhir ini untuk orang-orang yang penuh keistimewaan dari Allah, para pemberi semangatku, khususnya :

1. Allah SWT dan Nabi Muhammad SAW.
2. Kepada kedua orang tua tercinta yaitu Bapak Rofiqudin dan Ibu Khafidhoh. berkat do'a dan kasih sayang beliau selama ini sehingga saya bisa menyelesaikan Tugas akhir ini tanpa halangan suatu apapun.
3. Kakak dan adikku tersayang, terimakasih sudah memberi banyak dukungan dan semangat.
4. Kepada bos STMJ Ki Tarsan Medono, yang sudah memberikan banyak pengalaman kerja dan berkat beliau Alhamdulillah saya bisa membayar kuliah sendiri.
5. Bapak Muslih Husein, M.Ag Dosen pembimbing penulis, yang telah membimbing dan memberikan arahan penulis dengan penuh kesabaran dan ketulusan.
6. Para teman Seperjuangan D3 Perbankan Syariah STAIN Pekalongan angkatan 2013 khususnya kelas B, Sahabat dekatku Khaerul Anam, Khairul Anam, Mitah Surur, Sandika, Tulus Adi, Mahrus Kurniawan, dan lain-lain yang memberiku dukungan, semangat, dan keceriaan dalam menempuh studi, sukses untuk kita semua.
7. Manajer KOPENA Pekalongan Bapak Alfan Basyir, serta seluruh karyawan KOPENA Pekalongan yang sudah mengizinkan magang serta membantu penulis mewujudkan penelitian ini.
8. Para dosen STAIN Pekalongan, terimakasih telah berbagilmu dengan kami, semoga allah meridhoi amalan ilmu ini. Amiiin
9. Almamaterku STAIN Pekalongan, semoga semakin maju dan Islami
10. Serta semua pihak yang telah mendukung dalam terselesaiya Tugas Akhir ini yang tak bisa penulis sebutkan satu persatu, terimakasih atas semuanya.

## ABSTRAK

Nama : Nugroho Prasetyo  
NIM : 2012113050  
Judul : PERAN KOPENA PADA PRODUK PEMBIAYAAN TERHADAP KEMAJUAN USAHA NASABAH

Koperasi sebagai lembaga keuangan mikro yang menggalang dana dari anggota dan menyalurkan dana tersebut kepada anggota serta masyarakat yang membutuhkan untuk kesejahteraan ekonomi. Salah satunya dengan cara memberikan pembiayaan yang sesuai dengan kebutuhan masyarakat. KOPENA (Koperasi Pemuda Buana) sebagai lembaga keuangan ekonomi rakyat kecil yang beranggotakan orang/ badan hukum yang sesuai prinsip syari'ah dan bertujuan untuk meningkatkan kualitas usaha ekonomi untuk kesejahteraan anggota, pengurus, dan pengelola Koperasi Pemuda Buana Pekalongan pada khususnya dan masyarakat pada umumnya. Peran Koperasi Pemuda Buana Pekalongan diantaranya sebagai ekonomi mikro di bidang keuangan syari'ah yang melayani simpanan dan pembiayaan. Sebagai sebuah lembaga keuangan mikro, KOPENA Pekalongan memprioritaskan anggota dan calon anggota yang mempunyai usaha kecil dan menengah.

Permasalahan yang ada pada tugas akhir ini membahas tentang bagaimana peran KOPENA Pekalongan terhadap kemajuan usaha nasabah, bagaimana cara pemberian pinjaman terhadap nasabah yang mempunyai usaha mikro, dan bagaimana manfaat pinjaman tersebut bagi para pelaku usaha. Adapun tujuan penelitian ini yaitu untuk mengetahui peran KOPENA terhadap kemajuan usaha nasabah, untuk mengetahui cara pemberian pinjaman kepada nasabah, dan untuk mengetahui manfaat pinjaman tersebut bagi para pelaku usaha. Selain itu penelitian ini diharapkan berguna sebagai rujukan atau dasar oleh para pengusaha kecil yang ingin mengembangkan usahanya, serta dapat berguna untuk menambah wawasan penulis maupun pembaca terhadap koperasi sebagai lembaga penyulur kredit.

Jenis penelitian ini adalah penelitian lapangan dengan metode deskriptif yaitu suatu metode yang dimaksudkan untuk mengetahui gambaran secara riil suatu obyek berdasarkan fakta-fakta yang tampak di KOPENA Pekalongan dilakukan dengan cara observasi, wawancara, dan dokumentasi. Analisis data yaitu dengan mengambil beberapa sampel dari 7 responden untuk mengetahui jenis pembiayaan yang dilakukan serta plafond pembiayaan yang diajukan

Berdasarkan hasil penelitian dapat disimpulkan bahwa peran modal yang diberikan oleh koperasi khususnya KOPENA Pekalongan guna mengembangkan usaha nasabah sangat bermanfaat, terutama untuk memajukan usaha yang lebih baik terutama di kalangan usaha kecil menengah.

**Kata kunci : Pembiayaan, Nasabah KOPENA, Jurnal RAT KOPENA**

## KATA PENGANTAR

*Assalamu'alaikum. Wr. Wb.*

Puja dan puji syukur kita panjatkan atas kehadiran Allah SWT, yang telah melimpahkan rahmat, nikmat tiada kiranya kepada setiap makhluk ciptaan-Nya tanpa terlewat satupun, sholawat sera salam kita haturkan dalam setiap doa-doa kita untuk Baginda Rasulullah SAW yang kita harapkan syafa'at Nya di dunia maupun akhirat Insya Allah. Amiin.

Tugas Akhir yang berjudul “Peran KOPENA Pekalongan Pada Produk Pembiayaan Terhadap Kemajuan Usaha Nasabah”.

Penyusun Tugas Akhir ini diajukan guna memenuhi tugas dan melengkapi salah satu syarat memperoleh gelar Ahli Madya (A.Md) Perbankan Syariah pada Jurusan Syariah Progam Studi Perbankan Syariah STAIN Pekalongan.

Dalam penulisan Tugas Akhir ini, penulis tidak lepas dari bantuan dan peran dari pihak-pihak lain. Untuk itu penulis mengucapkan terimakasih yang sebesar-besarnya kepadayang terhormat:

1. Bapak Dr. Ade Dedi Rohayana, M.Ag selaku Ketua STAIN Pekalongan.
2. Bapak Drs. A. Tubagus Surur, M.Ag selaku Ketua Jurusan Syariah STAIN Pekalongan.
3. Bapak H. Ahmad Rosyid, M.Si selaku Ketua Program Studi D3 Perbankan Syariah STAIN Pekalongan.
4. Ibu Susminingsih, M.Ag Selaku Wali Dosen

5. Bapak H. Muslih Husein, M.Ag. selaku Dosen Pembimbing
6. Para dosen pengajar STAIN Pekalongan yang telah membagi ilmu dengan kami, sehingga ilmu yang diberikan akan terus menjadi amal yang tiada putus, serta civitas akademik, Perpustakan STAIN Pekalongan.
7. Bapak Alfan Basyir A.md selaku Manajer KOPENA Pekalongan, serta civitas kepengurusannya yang telah memberikan data-data dan informasi yang penulis butuhkan.
8. Semua Pihak yang telah membantu dalam penyelesaian Tugas Akhir ini.

Penulis menyadari bahwa Tugas Akhir ini masih jauh dari kata sempurna karena keterbatasan kemampuan penulis dan waktu yang tersedia. Oleh karena itu segala kritik dan saran sangat penulis harapkan.

Akirnya Penulis berharap semoga Tugas Akhir yang sederhana ini akan bermanfaat bagi penulis pada khususnya dan bagi pembaca pada umumnya.  
Amiin.

*Wassalamu 'alaikum. Wr. Wb.*

Pekalongan, 21 November 2016

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>NOTA PEMBIMBING.....</b>	<b>iii</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN.....</b>	<b>iv</b>
<b>HALAMAN PERSEMBERAHAN .....</b>	<b>v</b>
<b>MOTTO .....</b>	<b>vi</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vii</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN</b>	
A. Latar Belakang Masalah .....	1
B. Rumusan Masalah.....	6
C. Tujuan Penelitian dan Kegunaan .....	7
D. Penegasan Istilah.....	7
E. Kajian Pustaka .....	8
<b>BAB II LANDASAN TEORI</b>	
A. Koperasi .....	11
1. Pengertian Koperasi.....	11
2. Tujuan Koperasi.....	13
3. Prinsip Koperasi Syari'ah .....	14
4. Penjenisan Koperasi.....	14
5. Alat Perlengkapan Organisasi.....	15
B. Pembiayaan Modal Kerja	
1. Gambaran Umum Pembiayaan .....	16
2. Tujuan Pembiayaan .....	19
3. Jenis- Jenis Pembiayaan .....	21
4. Manfaat Pembiayaan .....	27

C. Usaha Kecil .....	28
1. Pengertian Usaha Kecil .....	28
2. Kriteria Usaha .....	29
3. Karakteristik .....	30
4. Keunggulan dan Kelemahan .....	30

### **BAB III METODOLOGI PENELITIAN**

1. Jenis Penelitian .....	33
2. Sumber Data .....	33
3. Teknik Pengumpulan Data .....	34
4. Teknik Analisis Data .....	35

### **BAB IV GAMBARAN UMUM DAN PEMBAHASAN**

A. Gambaran Umum .....	36
1. Latar belakang Lembaga .....	36
2. Visi dan Misi .....	41
3. Manajemen Penyaluran kredit .....	43
4. Manajemen Keuangan dan Pembiayaan .....	43
5. Manajemen Risiko .....	44
6. Produk-Produk .....	44
B. Pembahasan	
1. Peran KOPENA Terhadap Kemajuan Usaha Nasabah ....	48
2. Manfaat Pembiayaan .....	58

### **BAB V KESIMPULAN DAN SARAN**

A. Kesimpulan .....	61
B. Saran .....	63

### **DAFTAR PUSTAKA**

### **LAMPIRAN-LAMPIRAN**

### **DAFTAR RIWAYAT HIDUP**



## BAB 1

### PENDAHULUAN

#### A. Latar Belakang Masalah

Undang-Undang Dasar (UUD) 1945 pasal 33 menyebutkan bahwa perekonomian Indonesia disusun sebagai usaha bersama berdasar atas asas kekeluargaan. Asas kekeluargaan tersebut tidak lain bentuknya adalah koperasi. Selanjutnya disebutkan dalam Pembukaan UUD 1945, bahwa pembangunan nasional bertujuan mewujudkan suatu masyarakat adil dan makmur yang merata, dimana untuk mewujudkannya maka keberadaan koperasi, usaha kecil dan menengah memegang peran yang strategis. Hal ini mengingat jumlahnya cukup besar dan terdapat dalam setiap sektor ekonomi sehingga memiliki potensi besar dalam penyerapan tenaga kerja dan memiliki kemampuan untuk memanfaatkan bahan baku lokal, guna menghasilkan barang dan jasa yang dibutuhkan masyarakat luas dengan harga terjangkau.<sup>1</sup>

Keberpihakan pemerintah terhadap koperasi, usaha kecil dan menengah semakin jelas kini, di mana pemerintah terus berupaya meningkatkan peran dan kontribusi koperasi, usaha kecil dan menengah dalam perekonomian nasional. Upaya-upaya yang dilakukan antara lain dengan menetapkan bahwa hasil pembangunan harus mencakup program memberikan kesempatan kepada usaha kecil untuk memperluas dan mengatur usahanya, dengan jalan memperkuat permodalan, meningkatkan ketrampilan, dan membantu pemasaran produknya.

<sup>1</sup> Zainul Arifin, *Memahami Bank Syariah-Lingkup, Peluang, Tantangan, dan Prospek*. (Jakarta: Alvabet, 2000) hlm . 106.

Secara umum profil dan karakteristik yang melekat pada usaha kecil di Indonesia adalah berusaha di bawah kapasitas dengan menggunakan teknologi tradisional, tidak membuat rencana tertulis, kurang tertib dalam membuat catatan, kurang mampu mempertahankan mutu, kurang informasi, komunikasi lebih sering secara lisan, gampang berpindah bidang usaha dan merasa rumit jika ingin berhubungan dengan bank.

Sangat disadari bahwa dalam kenyataannya memang peran dan sumbangsih pendapatan negara dari koperasi, usaha kecil dan menengah terhadap PDB (Produk Domestik Bruto) masih belum sepadan dengan jumlahnya yang dominan. Kondisi ini tak terlepas dari keterbatasan dan kekurangan yang melekat sebagai karakteristik umum usaha kecil di Indonesia.<sup>2</sup>

Dalam konsep ekonomi kerakyatan tidak dikenal adanya pemusatan penguasaan sumber daya alam maupun hasil-hasilnya sehingga menimbulkan eksloitasi yang tidak adil, seperti yang diterapkan pada konsep konglomerasi. Oleh karena itu, maka bentuk usaha yang sesuai dengan konsep ini adalah koperasi dan usaha-usaha kecil, baik yang dimiliki perorangan, maupun dimiliki perusahaan keluarga, CV,firma dan perseroan terbatas.

Koperasi merupakan bentuk usaha yang sangat ideal dalam konsep ekonomi kerakyatan. Hal ini dapat dibuktikan dari fungsi, peran dan prinsip usaha koperasi, yakni antara lain membangun, mengembangkan potensi serta

---

<sup>2</sup>Zainul Arifin,*Memahami Bank Syariah-Lingkup, Peluang, Tantangan, dan Prospek*. (Jakarta: Alvabet, 2000) him . 107.

kemampuan ekonomi anggota pada khususnya dan masyarakat pada umumnya, untuk meningkatkan kesejahteraan ekonomi dan sosial. Keanggotaannya bersifat sukarela dan terbuka. Pengelolaannya dilakukan secara secara demokratis, pembagian sisa hasil usaha dilakukan secara adil sebanding dengan besarnya jasa usaha masing-masing anggotanya.<sup>3</sup>

Hal penting yang perlu diingat bahwa peran positif koperasi terhadap kesejahteraan sosial-ekonomi orang-orang miskin hanya akan dapat dipertahankan jika koperasi tersebut memiliki kinerja keuangan dan jangkauan yang baik. Beberapa studi yang telah difokuskan pada penilaian kerja dan sustainabilitas dengan mengevaluasi indikator-indikator keuangannya seperti profitabilitas dan tingkat pengembalian pemberdayaan yang secara langsung mempengaruhi tingkat kemandirian, jangkauan dan mekanisme pemberian kredit.<sup>4</sup>

Dengan lahirnya usaha kecil yang notabene bergerak dari masyarakat bawah diharapkan mampu mengentaskan kemiskinan yang semakin merajalela. Usaha kecil merupakan cerminan dari pembalikan arah dari masyarakat yang biasanya menjadi objek ekonomi berperan aktif menjadi subjek ekonomi. Dari sinilah banyak pihak yang mempunyai perhatian serius terhadap usaha kecil melakukan gerakan pemberdayaan agar terjadi peningkatan ekonomi dan pemerataan kekayaan dapat terealisir. Di antara yang melakukan gerakan ini adalah

<sup>3</sup> Zainul Arifin, *Memahami Bank Syariah-Lingkup, Peluang, Tantangan, dan Prospek*. (Jakarta: Alvabet, 2000) hlm . 108.

<sup>4</sup> Lincoln Arsyad, *Lembaga Keuangan Mikro: Institusi, Kinerja & Sustanabilitas*. (Yogyakarta : CV.Andi Offset,2008) hlm . 2

lembaga-lembaga keuangan salah satunya adalah koperasi. Koperasi sudah tersebar di segala pelosok Indonesia.

Banyak permasalahan yang dihadapi oleh usaha mikro terutama dari aspek keuangan. Masyarakat Pekalongan yang sebagian mayoritas masyarakatnya bekerja sebagai pedagang dan pengusaha yg semua aktivitasnya usaha mereka biasanya menjadi tumpuan hidup keluarga menjadi sangat sulit dalam memperoleh modal usaha.

KOPENA sebagai lembaga keuangan mikro hadir untuk membantu permodalan bagi pengusaha dan pedagang. Kepanjangannya dari KOPENA adalah Koperasi Pemuda Buana. KOPENA merupakan Koperasi serba usaha (KSU) yang dalam kegiatan Operasionalnya mempunyai beberapa unit usaha antara lain unit simpan pinjam, unit layanan bimbingan haji, unit jasa-jasa. Semua aktivitas usaha yang dilakukan KOPENA berdasarkan prinsip syariah, yaitu prinsip jual beli, tolong menolong, dan bisnis yang halal. Kehadirannya diharapkan mampu memberikan dampak positif bagi para pelaku ekonomi.

KOPENA didirikan pada tanggal 11 Desember 1993, atas prakarsa para pemuda dalam rangka memanfaatkan potensi umat dengan asas gotong royong dan kebersamaan , Tentu saja tidak semudah membalikan telapak tangan untuk melihat kesuksesannya yang hingga saat ini masih bisa membantu masyarakat. Potret KOPENA dengan bekal tidak memiliki apa-apa hanya Rp.400.000;00 (masih berupa kesanggupan para anggota) menjadi aset Rp 113 Miliyar sampai tahun 2015. Dari satu kantor status pembiayaan menjadi sebanyak 12 kantor

cabang, dari tidak diperhitungkan menjadi koperasi yang beberapa kali mendapat penghargaan baik dari nasional sampai internasional, sukses dalam sosial kemasyarakatan, khususnya di bidang haji.<sup>5</sup>

Koperasi Pemuda Buana tiap tahunnya mengalami peningkatan yang cukup signifikan pada semua sektor, baik aset, simpanan maupun pembiayaan yang dapat dilihat lebih rincinya sebagai berikut :

**Tabel 1.1**

**Data Perkembangan hasil kerja KOPENA Pekalongan dari tahun 2013-2015<sup>6</sup>**

<b>Aset</b>		
Tahun 2012 sebesar	Rp. 43.217.048.924,-	
Tahun 2013 sebesar	Rp. 65.815.600.616,-	Naik : 52,29 %
Tahun 2014 sebesar	Rp. 84.808.875.683,-	Naik : 28,50 %
Tahun 2015 sebesar	Rp. 113.400.034.898,-	Naik : 33,71 %
<b>Simpanan/Tabungan</b>		
Tahun 2012 sebesar	Rp. 40.358.274.671,-	
Tahun 2013 sebesar	Rp. 58.697.758.955,-	Naik : 45,44 %
Tahun 2014 sebesar	Rp. 77.425.871.990,-	Naik : 31,90 %
Tahun 2015 sebesar	Rp. 107.737.926.555,-	Naik : 36,58 %
<b>Pembiayaan</b>		
Tahun 2012 sebesar	Rp. 20.679.343.367,-	
Tahun 2013 sebesar	Rp. 35.209.219.976,-	Naik : 70,26 %
Tahun 2014 sebesar	Rp. 44.450.603.936,-	Naik : 26,24 %
Tahun 2015 sebesar	Rp. 48.461.913.294,-	Naik : 8,86 %

Sumber : Buku Jurnal RAT KOPENA Pekalongan tahun 2012-2015.

Di daerah Pekalongan sendiri ada beragam jenis usaha yang notabene bergerak dalam sektor usaha kecil menengah, diantaranya perdagangan, konveksi atau batik, jasa serta pertanian. Usaha mereka dikategorikan dalam usaha kecil

<sup>5</sup>Brosur KOPENA Pekalongan

<sup>6</sup>Data diperoleh dari bapak Sufi selaku staff pembiayaan (Buku Laporan Keuangan KOPENA Pekalongan tahun 2013-2015)

menengah karena modal yang mereka butuhkan kurang dari 200 juta rupiah. Penggolongan tersebut untuk memudahkan kategori usaha berdasarkan aset yang dimiliki selain dari aset tanah dan bangunan.

**Tabel 1.2**  
**Tabel penggolongan jenis usaha berdasarkan aset**

Jenis usaha	Aset
Usaha kecil	500.000 - 30.000.000
Usaha menengah	50.000.000 - 100.000.000
Usaha besar	100.000.000- 200.000.000

Sumber : Diolah dari data nasabah KOPENA Pekalongan

Usaha kecil menengah inilah yang menjadi target utama dalam lembaga keuangan seperti KOPENA Pekalongan, karena mereka dianggap membutuhkan modal tambahan untuk memajukan suatu usaha yang dijalankannya.

Dari sinilah sangat menarik untuk mengkaji sejauh mana peran KOPENA pada produk pembiayaan terhadap kemajuan usaha nasabah.

## B. Rumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang masalah di atas, dapat dirumuskan pokok permasalahan yang akan dibahas, yaitu

1. bagaimana peranan KOPENA Pekalongan terhadap kemajuan usaha nasabah?
2. Bagaimana manfaat pembiayaan bagi para nasabah ?

### C. Tujuan Penelitian dan Kegunaan Penelitian

Penelitian ini bertujuan sebagai berikut :

1. Mengetahui peran KOPENA Pekalongan terhadap kemajuan usaha nasabah.
2. Mengetahui manfaat pembiayaan bagi para nasabah

Adapun kegunaan penelitian ini sebagai berikut.

1. Secara praktis

Untuk memenuhi tugas akhir dan menambah wawasan tentang seberapa besar pengaruh lembaga keuangan syariah di masyarakat, khususnya bagi pelaku usaha kecil menengah.

2. Secara teoritis

Untuk pengembangan keilmuan tentang perbankan syariah, khususnya untuk mengetahui tentang peranan koperasi terhadap kemajuan usaha nasabah yang bergerak dibidang usaha sektor menengah kebawah seperti perdagangan, pertanian, wiraswasta, dan perikanan.

### D. Penegasan Istilah

Untuk menghindari kesalahpahaman istilah pada judul tugas akhir diatas, agar dapat terarah atau sesuai dengan pembahasan dan pemenuhan sasaran yang dimaksud

### 1. Peran

Peran adalah sesuatu yang menjadi bagian atau yang memegang pimpinan terutama/ dulu terjadinya suatu peristiwa.<sup>7</sup>

### 2. Koperasi

Koperasi merupakan bentuk usaha yang sangat ideal dalam konsep ekonomi kerakyatan. Hal ini dapat dibuktikan dari fungsi, peran dan prinsip usaha koperasi, yakni antara lain membangun dan mengembangkan potensi dan kemampuan ekonomi anggota pada khususnya dan masyarakat pada umumnya untuk meningkatkan kesejahteraan ekonomi dan sosial.<sup>8</sup>

### 3. Kemajuan

Kemajuan merupakan suatu perubahan yang positif untuk kelangsungan hidup masyarakat.

### 4. Usaha kecil menengah

Yaitu jenis usaha yang modalnya tidak terlalu besar serta kegiatan usahanya dilakukan oleh dirinya sendiri sebagai pelaku usaha.<sup>9</sup>

## E. Kajian Pustaka

Untuk menghindari kesamaan judul dalam pembuatan tugas akhir, maka peneliti paparkan judul yang sudah ada sebelumnya, yaitu sebagai berikut :

<sup>7</sup> W.J.S Poerwadarminta, *Kamus Umum Bahasa Indonesia*, (Jakarta : Balai Pustaka, Edisi Ketiga, 2003) hlm : 220 & 735.

<sup>8</sup>Zainul Arifin, *Memahami Bank Syariah- Lingkup, Peluang, Tantangan, dan Prospek*, (Jakarta : Alvabet , 2000) hlm : 108.

<sup>9</sup>Sadono Sukirno, *Pengantar bisnis*, (Jakarta : Kencana Prenada Media Group, 2004),hlm. 253.

Pertama, menurut Rizka Dewi Afida (2009) dalam penelitian tugas akhir yang berjudul “*Peranan BMT dalam Pengembangan Usaha kecil (studi kasus di BMT Mitra Sejahtera Kandang Panjang )* memaparkan tentang peran BMT dalam BMT Mitra Sejahtera Kandang Panjang, sedangkan dalam penelitian ini penulis memaparkan tentang peranan KOPENA cabang Pekalongan<sup>10</sup>

Kedua, menurut Gusti Ayu Ba’ti Syah Al yuyun Ba’its (2008), dalam penelitian tugas akhir yang berjudul tugas “*Kontribusi LKMS kota Pekalongan Dalam Pengentasan Kemiskinan (studi kasus KUBE Sejahtera 1 kelurahan Dekoro dan KUBE Maju Makmur 2 kelurahan Krapyak Lor ”* memaparkan tentang bagaimana cara LKMS dalam mengentaskan kemiskinan di kota Pekalongan dan Program-program yang dilakukan, sedangkan dalam penelitian ini bahwa peneliti memaparkan bagaimana peranan KOPENA terhadap kemajuan usaha kecil serta cara pemberian pembiayaan dan manfaat pembiayaan tersebut bagi para debitur yang melakukan kegiatan usaha dibidang usaha kecil menengah.<sup>11</sup>

Ketiga, menurut Dwi Rizki Febriani (2009), dalam penelitian tugas akhir yang berjudul “*Peran BMT Dana Syariah Batang Dalam Pengembangan Usaha Nasabah ”* memaparkan tentang peran BMT dana

---

<sup>10</sup> Rizka Dewi Afida, “Peranan BMT dalam Pengembangan Usaha Kecil , studi kasus : BMT Mitra sejahtera Kandang Panjang Pekalongan”,(Pekalongan, STAIN Pekalongan, 2007 ). (Tugas Akhir)

<sup>11</sup> Gusti Ayu Ba’tisyah Al-Yuyun Ba’its, “Kontribusi LKMS Kota Pekalongan dalam Pengentasan Kemiskinan ( studi kasus KUBE sejahtera 1 Kelurahan Dekoro dan KUBE Maju Makmur 2 kelurahan krapyak lor ”, (Pekalongan, STAIN Pekalongan, 2008), Tugas Akhir tidak diterbitkan.

syariah Batang, sedangkan dalam penelitian ini penulis memaparkan tentang peran KOPENA Pekalongan.<sup>12</sup>

Keempat, menurut Ani Rukmana (2015), dalam penelitian tugas akhir yang berjudul “ Strategi BMT Bahtera Pekalongan dalam Mengembangkan Pembiayaan Usaha Mikro, Kecil dan Menengah ” memaparkan tentang strategi yang digunakan BMT Bahtera dalam pengembangan pembiayaan usaha mikro, kecil, dan menengah, sedangkan dalam penelitian ini penulis memaparkan tentang cara pemberian pembiayaan pada debitur dan manfaat pembiayaan tersebut yang berkaitan dengan usaha kecil.<sup>13</sup>

Kelima, menurut Wahyuni (2009), dalam penelitian tugas akhir yang berjudul ” Penberdayaan UMKM melalui Pembiayaan Murabahah di KJKS Bahtera Pekalongan ” memaparkan tentang Pembiayaan Murabahah di KJKS Bahtera, sedangkan dalam penelitian ini penulis memaparkan tentang Peran KOPENA Pekalongan pada kemajuan usaha nasabah dan manfaat pembiayaan bagi para nasabah.<sup>14</sup>



<sup>12</sup> Dwi Rizki Febriani, “Peran BMT Dana Syariah Batang dalam Pengembangan Usaha Nasabah,” (Pekalongan, STAIN Pekalongan, 2009), Tugas Akhir tidak diterbitkan.

<sup>13</sup> Ani Rukmana, “Strategi BMT Bahtera Pekalongan dalam Mengembangkan Pembiayaan Usaha Mikro, Kecil, Menengah,” (Pekalongan, STAIN Pekalongan, 2015), Tugas Akhir tidak diterbitkan

<sup>14</sup> Wahyuni, “Penberdayaan UMKM melalui Pembiayaan Murabahah di KJKS Bahtera Pekalongan”, (Pekalongan, STAIN Pekalongan, 2009), Tugas Akhir tidak diterbitkan



## BAB V

### KESIMPULAN DAN SARAN

#### A. Kesimpulan

##### **1. Peran KOPENA Terhadap Kemajuan Usaha Nasabah**

Berdasarkan hasil penelitian yang telah peneliti uraikan, dapat disimpulkan bahwa peran KOPENA terhadap kemajuan usaha nasabah sangatlah penting yaitu terutama dalam hal simpan pinjam. Usaha nasabah tidak akan berkembang tanpa ada peran KOPENA sebagai lembaga keuangan diantaranya yaitu :

1. Membantu kemajuan usaha nasabah.
2. Memberikan pembiayaan modal usaha.
3. Memberikan alternatif simpanan bagi pengusaha.
4. Membantu meringankan risiko kerugian yang lebih besar.
5. Membangun kerjasama antara nasabah dengan KOPENA.
6. Mendorong semangat kerja bagi para pelaku usaha khususnya di daerah Pekalongan.

Selain itu dengan adanya suatu lembaga keuangan mikro seperti KOPENA Pekalongan, para pelaku usaha tidak perlu khawatir lagi dalam mencari tambahan modal untuk mengembangkan produktifitas usaha.

KOPENA telah memberikan pembiayaan kepada para pelaku usaha diantaranya usaha perdagangan, konveksi, pertanian, dan jasa. Namun yang

memberikan kontribusi pembiayaan terbesar yaitu para pedagang. Karena pedagang butuh tambahan modal untuk mengembangkan usahanya.

Jenis pembiayaan yang diminati oleh nasabah yaitu pembiayaan angsuran dan pembiayaan talangan. Dalam pembiayaan angsuran kebanyakan nasabah yang mempunyai usaha perdagangan. Karena mereka belum dapat memprediksi kapan usaha tersebut akan untung dan kapan akan rugi. Serta jangka waktu setorannya pun cukup lama tergantung kesepakatan. Sedangkan dalam pembiayaan talangan kebanyakan diminati oleh para pengusaha batik dan konveksi, mereka beranggapan bahwa sistem pembayaran usaha ini menggunakan sistem giro atau cek.

Dalam pemberian pembiayaan kepada nasabah, KOPENA Pekalongan menerapkan prosedur yang sama dengan lembaga keuangan mikro yang lain, namun yang menjadi pembeda dari lembaga keuangan yang ada di Pekalongan yaitu jaminan yang digunakan di KOPENA Pekalongan dapat berupa simpanan yang dimiliki oleh nasabah KOPENA Pekalongan. Syarat pembiayaan di KOPENA juga cepat dan mudah, sehingga tidak menyulitkan nasabah dalam melakukan transaksi pembiayaan.

## **2. Manfaat Pembiayaan**

Kemudian manfaat dari pembiayaan yang KOPENA berikan kepada para nasabah diantaranya :

1. Sebagai tambahan modal usaha
2. Untuk peningkatan produktivitas usaha

3. Untuk mengatasi biaya- biaya yang tak terduga
4. Untuk mendongkrak semangat kerja para pelaku usaha. “ Tanpa pembiayaan, orang tidak akan semangat bekerja”.
5. Untuk biaya- biaya tenaga kerja dan transportasi usaha.

#### B. Saran

1. Peran KOPENA yang sudah berjalan perlu di tingkatkan lagi agar para pelaku usaha tertarik melakukan transaksi di KOPENA baik transaksi simpanan maupun pembiayaan.
2. Perlunya evaluasi kebijakan, di adakan pembaharuan setiap setahun sekali ataupun 5 tahun sekali agar tidak terjadi kesalahan yang berakibat buruk pada KOPENA.
3. Perlu pengkajian sistem bagi hasil, dalam pemberian pembiayaan bagi hasil yang diterapkan di KOPENA masih tinggi yaitu 2 % - 3 % per bulan dibanding bank- bank yang lain, sehingga akan menimbulkan penurunan nasabah.
4. Perlu menjalin hubungan yang lebih baik lagi dengan nasabah dan masyarakat sekitar.

## DAFTAR PUSTAKA



- Akur Sudianto, 1989, "Ekonomi Koperasi". Jakarta : PT. Intan Parawira, edisi kedua.
- Ani Rukmana, 2015 , "Strategi BMT Bahlera Pekalongan dalam Mengembangkan Pembiayaan Usaha Mikro, Kecil, Menengah". Pekalongan : STAIN Pekalongan, Tugas Akhir tidak diterbitkan.
- Bambang Sunggono, 2001, "Metode Penelitian Hukum". Jakarta : Raja Grafindo Persada.
- Binti Nur Asiyah, M.Si., 2014, "Manajemen Pembiayaan Bank Syariah, Yogyakarta : Teras.
- Drs. Hendrojogi, M.Sc., 2012, "Koperasi : Asas-asas, Teori, dan Praktik". Jakarta : PT.Raja Grafindo.
- Dwi Rizki Febriani, 2009, "Peran BMT Dana Syariah Batang dalam Pengembangan Usaha Nasabah".Pekalongan : STAIN Pekalongan, Tugas Akhir tidak diterbitkan
- Gusti Ayu Ba'tisyah Al-Yuyun Ba'its, 2008, "Kontribusi LKMS Kota Pekalongan dalam Pengentasan Kemiskinan ( studi kasus KUBE sejahtera 1 Kelurahan Dekoro dan KUBE Maju Makmur 2 kelurahan krapyak lor ". Pekalongan : STAIN Pekalongan Tugas Akhir tidak diterbitkan.
- Hadari Nawawi, 1998, "Metode Penelitian Bidang Sosial". Yogyakarta : Gajah Mada University Press
- Lincoln Arsyad, 2008, "Lembaga Keuangan Mikro: Institusi, Kinerja & Sustanabilitas". Yogyakarta : CV.Andi Offset.
- Marzuki, 1989, "Metodologi Penelitian Riset., Yogyakarta : BPFE UII.
- Muhamad, 2000, " Lembaga-Lembaga Keuangan Umat Kontemporer. Yogyakarta : UII Press.
- Munir Fuadi, 2006. "Hukum tentang Pembiayaan". Bandung : PT. Citra Aditya Bakti.
- Q.S. An-Nisa Ayat-29

Q.S. Al-Baqarah Ayat- 275

Pandji Anoraga, 1997, "Manajemen Bisnis", Semarang : Rineka Cipta.

Rivai dan Veithsal, 2008, "Islamic financial management, teori konsep dan aplikasi panduan praktis untuk lembaga keuangan nasabah, praktisi, dan mahasiswa". Jakarta: Rajawali Press.

Rizka Dewi Afida, 2007, "Peranan BMT dalam Pengembangan Usaha Kecil , studi kasus : BMT Mitra sejahtera Kandang Panjang Pekalongan". Pekalongan : STAIN Pekalongan, Tugas Akhir tidak diterbitkan.

Saeed Abdullah, 2004, *Menyoal Bank Syariah, kritik dan Interpretasi bunga Bank Kaum Neo-Revivalis*.terj.Arif Maftuhin, Jakarta : Paramadina.

Situs halaman resmi KOPENA, www.KOPENA.co.id diakses 31 Agustus 2016

Soemarso, 1996, "Akuntansi Suatu Pengantar". Jakarta: PT Rineka Cipta.

Wahyuni, 2009, "Pemberdayaan UMKM melalui Pembiayaan Murabahah di KJKS Bahtera Pekalongan". Pekalongan : STAIN Pekalongan, Tugas Akhir tidak diterbitkan

W.J.S Poerwadarminta, 2003, "Kamus Umum Bahasa Indonesia". Jakarta : Balai Pustaka, Edisi Ketiga.

Yusvendy Hardinata, 2013, "Analisis Keputusan Pemberian Kredit Modal Kerja Terhadap Usaha Kecil dan Menengah". Malang : Jurnal Fakultas ekonomi dan Bisnis, Universitas Brawijaya.

Yusuf Nalim, 2015, "Statistik Bisnis ". Pekalongan : STAIN Pekalongan.

Zainul Arifin, 2000, *Memahami Bank Syariah- Lingkup, Peluang, Tantangan, dan Prospek*. Jakarta : Alvabet.

Zulfikri Irhamdani, 2016, "Analisis Pelaksanaan Pengawasan Pinjaman Modal Kerja Guna Meminimalisir Pinjaman Macet". Malang : Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Brawijaya.

## Lampiran I

Hasil wawancara dengan Bapak Tarsan Pedagang STMJ di Medono Pekalongan

1. Berapa lama bapak menjadi nasabah di KOPENA Pekalongan ?

“Saya sudah menjadi nasabah KOPENA sejak tahun 2009. Sekitar 7 tahunan saya menjadi nasabah KOPENA.

2. Apakah bapak merasa senang menjadi nasabah KOPENA Pekalongan ?

“Saya merasa senang menjadi nasabah KOPENA, karena bisa melakukan simpan pinjam di KOPENA untuk memajukan usaha saya. Selain itu pegawai di KOPENA sangat sopan santun dan ramah dengan nasabah.”

3. Produk simpanan apakah yang paling bapak minati di KOPENA Pekalongan ?

“Saya kebetulan mempunyai tabungan simpanan sukarela, setiap hari saya selalu menabung di KOPENA walaupun nominal tabungan yang saya setorkan tidak terlalu banyak. Berkisar antara Rp. 50.000 – 100.000 per hari tergantung sepi atau ramenya saat berjualan STMJ.

4. Apa kelebihan dari produk simpanan tersebut menurut bapak ?

simpanan sukarela mempunyai banyak kelebihan diantaranya yaitu : simpanan bersifat sukarela, dari pembukaan awal setoran hanya Rp. 20.000 kemudian selanjutnya minimal Rp. 5.000, simpanan sukarela bisa diambil kapan saja saat saya membutuhkan, selain itu saya tidak perlu datang langsung ke Kantor KOPENA untuk setoran dan pengambilan tabungan, cukup menunggu pihak marketing KOPENA mendatangi tempat berjualan setiap malam hari.

5. Selain simpanan, apakah bapak pernah melakukan pembiayaan di KOPENA Pekalongan ?

“Saya juga melakukan pembiayaan di KOPENA, yang namanya orang usaha pasti ada utangnya, kalau tidak utang tidak semangat kerja.”

6. Berapa modal yang di pinjam oleh bapak ?

Modal yang saya pinjam di KOPENA tidak terlalu besar berkisar antara Rp. 1.000.000 – Rp. 2.000.000.

7. Untuk apa bapak mengajukan pembiayaan tersebut ?

“Saya mengajukan pembiayaan di KOPENA untuk tambahan modal kegiatan usaha, seperti belanja susu, jamu, peralatan dan lain-lain.

Pekalongan,

Fihak yang di wawancara

Pewawancara

( Bapak Tarsan)

(Nugroho)

## Lampiran II

Hasil wawancara dengan bapak Mahmudin pedagang nasi goreng di Medono

Pekalongan

1. Berapa lama bapak menjadi nasabah di KOPENA Pekalongan ?

“Saya sudah menjadi nasabah KOPENA sejak tahun 2010. sudah 6 tahun saya jadi nasabah KOPENA”.

2. Apakah bapak merasa senang menjadi nasabah KOPENA Pekalongan ?

“Alhamdulillah senang menjadi nasabah KOPENA, karena saya bisa melakukan simpan pinjam di KOPENA untuk memajukan usaha saya. Selain itu pegawai di KOPENA sangat sopan santun dan ramah dengan nasabah. Serta pegawai di KOPENA sangat cantik dan menarik”.

3. Produk simpanan apakah yang paling bapak minati di KOPENA Pekalongan ?

“Sama dengan bapak Tarsan, saya kebetulan juga mempunyai tabungan simpanan sukarela, setiap hari saya selalu menabung di KOPENA walaupun nominal tabungannya tidak terlalu banyak. Berkisar antara Rp. 50.000 – 100.000 per hari tergantung sepi atau ramenya saat berjualan Nasi Goreng.

4. Apa kelebihan dari produk simpanan tersebut menurut bapak ?

“Menurut saya, simpanan sukarela mempunyai kelebihan yaitu : simpanan bersifat sukarela (bebas) dari pembukaan awal setoran hanya Rp. 20.000 kemudian selanjutnya minimal Rp. 5.000, simpanan sukarela bisa diambil kapan saja saat saya butuh, selain itu saya tidak perlu datang langsung ke

Kantor KOPENA untuk setoran dan pengambilan tabungan, cukup menunggu pihak marketing KOPENA mendatangi tempat berjualan setiap malam hari.

5. Selain simpanan, apakah bapak pernah melakukan pembiayaan di KOPENA Pekalongan ?

“Saya juga melakukan pembiayaan di KOPENA, setiap orang usaha membutuhkan modal tambahan, oleh karena itu saya meminjam uang di KOPENA, dan syarat melakukan pembiayaan cukup mudah serta jaminan menggunakan simpanan sukarela yang saya miliki”.

6. Berapa modal yang di pinjam oleh bapak ?

“Modal yang saya pinjam tidak terlalu besar berkisar antara Rp.1.000.000 – Rp. 2.000.000.

7. Untuk apa bapak mengajukan pembiayaan tersebut ?

“Saya mengajukan pembiayaan di KOPENA untuk tambahan modal kegiatan usaha, seperti belanja beras, sarimi,sayuran, telur, krupuk, perlengkapan dan lain-lain.

Pekalongan,

Pihak yang di wawancara

( Bapak Mahmudin)

Pewawancara

(Nugroho)

### Lampiran III

Hasil wawancara dengan Bapak Gunawan Pengusaha Batik di Buaran Pekalongan

1. Berapa lama bapak menjadi nasabah di KOPENA Pekalongan ?

“Saya menjadi nasabah KOPENA sejak tahun 2011. Berarti sudah 5 tahun menjadi nasabah KOPENA”.

2. Apakah bapak merasa senang menjadi nasabah KOPENA Pekalongan ?

“Alhamdulillah saya merasa senang menjadi nasabah KOPENA, karena bisa melakukan simpan pinjam di KOPENA untuk memajukan usaha saya. Selain itu pegawai di KOPENA sangat sopan santun dan ramah dengan nasabah”.

3. Produk simpanan apakah yang paling bapak minati di KOPENA Pekalongan ?

“Simpanan Sariya produk yang paling saya minati” .

4. Apa kelebihan dari produk simpanan tersebut menurut bapak ?

“Karena kelebihan dari simpanan sariya yaitu pengambilan uang setahun sekali menjelang hari raya idul fitri, kemudian setoran simpanan ini dilakukan sebulan sekali, serta ada bonus dan bingkisan yang diberikan saat hari raya idul fitri”.

5. Selain simpanan, apakah bapak pernah melakukan pembiayaan di KOPENA Pekalongan ?

Saya sering melakukan pemberian di KOPENA, jenis pemberianannya adalah pemberian tempo menggunakan cek / bilyet giro. Karena kebanyakan para pengusaha batik menggunakan alat pembayaran berupa cek/ bilyet giro

6. Berapa modal yang dipinjam oleh bapak ?

“Modal yang saya pinjam cukup besar untuk kalangan usaha kecil menengah yaitu berkisar antara Rp. 10.000.000 – Rp. 50.000.000”.

7. Untuk apa bapak mengajukan pemberian tersebut ?

“Saya mengajukan pemberian di KOPENA untuk tambahan modal kegiatan usaha, seperti membeli kain, membeli perlengkapan alat batik, membayar gaji karyawan dan memberikan THR kepada karyawan di hari raya Idul Fitri, serta untuk cadangan modal mengatasi kebangkrutan usaha”.

Pekalongan,

Pihak yang di wawancara

Pewawancara

( Bapak Gunawan)

(Nugroho)



#### Lampiran IV

Hasil wawancara dengan Ibu Fathonah Pedagang di Pasar Grogolan Pekalongan

1. Berapa lama Ibu menjadi nasabah di KOPENA Pekalongan ?

“Saya menjadi nasabah KOPENA sejak tahun 2010. Berarti sudah 6 tahun menjadi nasabah KOPENA”.

2. Apakah Ibu merasa senang menjadi nasabah KOPENA Pekalongan ?

“Alhamdulillah saya merasa senang menjadi nasabah KOPENA, karena bisa melakukan simpan pinjam di KOPENA untuk memajukan usaha saya. Selain itu pegawai di KOPENA sangat sopan santun dan ramah dengan nasabah”.

3. Produk simpanan apakah yang paling Ibu minati di KOPENA Pekalongan?

“Simpanan Sukarela dan Sariya produk yang paling saya minati” .

4. Apa kelebihan dari produk simpanan tersebut menurut Ibu ?

“Karena kelebihan dari simpanan sukarela yaitu setoran bebas dan waktu pengambilannya pun juga bebas kapan saja saya butuh. Sedangkan simpanan sariya yaitu pengambilan uang setahun sekali menjelang hari raya idul fitri, kemudian setoran simpanan ini dilakukan sebulan sekali, serta ada bonus dan bingkisan yang diberikan saat hari raya idul fitri”.

5. Selain simpanan, apakah Ibu pernah melakukan pembiayaan di KOPENA Pekalongan ?

Saya sering melakukan pembiayaan di KOPENA, jenis pembiayannya adalah pembiayaan angsuran.

6. Berapa modal yang di pinjam oleh ibu ?

“Modal yang saya pinjam tidak terlalu besar yaitu berkisar antara Rp. 1.000.000 – Rp. 2.000.000”.

7. Untuk apa ibu mengajukan pembiayaan tersebut ?

“Saya mengajukan pembiayaan di KOPENA untuk tambahan modal kegiatan usaha, seperti belanja barang dagangan, serta memperluas tempat usaha/ kios.

Pekalongan,

Pihak yang di wawancara

Pewawancara

( Ibu Fathonah)

(Nugroho)



## Lampiran V

Hasil wawancara dengan Bapak H.Yazid Pengusaha Konveksi di Kalipucang

Batang

1. Berapa lama bapak menjadi nasabah di KOPENA Pekalongan ?

“Saya menjadi nasabah KOPENA sejak tahun 2011. Berarti sudah 5 tahun menjadi nasabah KOPENA”.

2. Apakah bapak merasa senang menjadi nasabah KOPENA Pekalongan ?

“Alhamdulillah saya merasa senang menjadi nasabah KOPENA, karena bisa melakukan simpan pinjam di KOPENA untuk memajukan usaha saya.

Selain itu pegawai di KOPENA sangat sopan santun dan ramah dengan nasabah”.

3. Produk simpanan apakah yang paling bapak minati di KOPENA Pekalongan ?

“Simpanan Berjangka produk yang paling saya minati” .

4. Apa kelebihan dari produk simpanan tersebut menurut bapak ?

“Karena kelebihan dari simpanan berjangka yaitu ada bagi hasil tiap saya menyimpan uang.

5. Selain simpanan, apakah bapak pernah melakukan pembiayaan di KOPENA Pekalongan ?

Saya sering melakukan pembiayaan di KOPENA, jenis pembiayannya adalah pembiayaan tempo menggunakan cek / bilyet giro. Karena kebanyakan para pengusaha konveksi menggunakan alat pembayaran berupa cek/ bilyet giro.

6. Berapa modal yang di pinjam oleh bapak ?

“Modal yang saya pinjam cukup besar untuk kalangan usaha kecil menengah yaitu berkisar antara Rp. 10.000.000 – Rp. 50.000.000”.

7. Untuk apa bapak mengajukan pembiayaan tersebut ?

“Saya mengajukan pembiayaan di KOPENA untuk tambahan modal kegiatan usaha, seperti membeli kain, membeli perlengakapan alat konveksi, membayar gaji karyawan dan memberikan THR kepada karyawan di hari raya Idul Fitri, serta untuk cadangan modal mengatasi kebangkrutan usaha”.

Pekalongan,

Pihak yang di wawancara

Pewawancara

( Bapak H. Yazid)

(Nugroho)

## Lampiran VI

### Hasil wawancara dengan Bapak H. Tholib Pengusaha Batu Bara di Batang

1. Berapa lama bapak menjadi nasabah di KOPENA Pekalongan ?

“Saya menjadi nasabah KOPENA sejak tahun 2009. Berarti sudah 7 tahun menjadi nasabah KOPENA”.

2. Apakah bapak merasa senang menjadi nasabah KOPENA Pekalongan ?

“Alhamdulillah saya merasa senang menjadi nasabah KOPENA, karena bisa melakukan simpan pinjam di KOPENA untuk memajukan usaha saya. Selain itu pegawai di KOPENA sangat sopan santun dan ramah dengan nasabah”.

3. Produk simpanan apakah yang paling bapak minati di KOPENA Pekalongan ?

“Simpanan berjangka atau deposito produk yang paling saya minati” .

4. Apa kelebihan dari produk simpanan tersebut menurut bapak ?

“Karena kelebihan dari simpanan berjangka atau deposito yaitu adanya bagi hasil yang lumayan. Alhamdulillah , malahan simpanan saya di KOPENA sekarang sudah mencapai 6 Milyar”.

5. Selain simpanan, apakah bapak pernah melakukan pembiayaan di KOPENA Pekalongan ?

“Saya sering melakukan pembiayaan di KOPENA, jenis pembiayannya adalah pembiayaan talangan. Karena modal yang saya butuhkan cukup banyak

6. Berapa modal yang di pinjam oleh bapak ?

“Modal yang saya pinjam cukup besar untuk kalangan usaha kecil menengah yaitu berkisar antara Rp. 10.000.000 – Rp. 2.000.000.000”.

7. Untuk apa bapak mengajukan pembiayaan tersebut ?

“Saya mengajukan pembiayaan di KOPENA untuk tambahan modal kegiatan usaha, seperti membeli bahan baku, membeli perlengakapan, membangun pabrik, membayar gaji karyawan dan memberikan THR kepada karyawan di hari raya Idul Fitri, serta untuk cadangan modal mengatasi kebangkrutan usaha”.

Pekalongan,

Pihak yang di wawancara

( Bapak H. Yazid)

Pewawancara

(Nugroho)

Berikut adalah beberapa contoh hasil wawancara peneliti dengan para pelaku usaha di KOPENA Pekalongan :

Menurut hasil wawancara dengan Bapak Tarsan, penjual STMJ di Medono, beliau mengaku senang dengan kehadiran KOPENA dan sangat berterimakasih, karena setiap hari beliau menabung di KOPENA untuk kebutuhan dagangannya seperti belanja barang dagangan. Yang menjadi acuan disini, para pihak marketing KOPENA mendatangi tempat jualan yang berada di pinggir jalan depan Sari Indah. Jadi dalam hal ini, para pelaku usaha tidak perlu susah payah meluangkan waktu datang ke kantor KOPENA hanya untuk menyimpan uangnya.<sup>1</sup>

Bukan hanya itu saja pengakuan dari Bapak Tarsan, menurut beliau KOPENA sangat membantu kemajuan usahanya, seperti dalam hal pinjaman. Beliau meminjam uang kepada KOPENA untuk tambahan modal serta mengembangkan usahanya.

Kemudian pengakuan kedua datang dari Bapak Mahmudin yaitu sebagai pedagang nasi goreng yang kebetulan berdampingan dengan tempat jualan STMJ bapak Tarsan. Kata beliau, KOPENA sangat membantu kemajuan usahanya. Beliau melakukan pinjaman di KOPENA dengan syarat yang mudah. Tidak perlu persyaratan yang rumit dan jaminan yang besar, jaminan di KOPENA cukup dengan menggunakan simpanan yaitu simpanan sukarela yang beliau miliki.<sup>2</sup>

Wawancara selanjutnya dengan pengusaha batik di Buaran yaitu Mas Gunawan. Beliau sudah berkali-kali melakukan pinjaman di KOPENA untuk modal usaha seperti membeli kain, membayar gaji karyawan, membeli bahan produksi, dan lain sebagainya. Menurut beliau, syarat dan ketentuan melakukan pinjaman di KOPENA tidak seperti di bank-bank kebanyakan, serta waktu pencairan dananya pun

---

<sup>1</sup>Wawancara dengan Nasabah KOPENA Pekalongan, "Pedagang STMJ", 29 Juli 2016, di Warung STMJ Medono.

<sup>2</sup>Wawancara dengan Nasabah KOPENA Pekalongan, "Pedagang Nasi Goreng", 29 Juli 2016, di Warung Nasi Goreng Medono.

dibilang cukup singkat yaitu antara waktu 2 sampai 7 hari, dan ada pula yang sampai langsung cair karena sudah menjadi langganan pinjaman di KOPENA.<sup>3</sup>

Hasil wawancara dengan para pedagang dan para pelaku usaha di KOPENA Pekalongan :

Pertama, menurut Ibu Fathonah yang berjualan sembako di pasar grogolan, beliau sudah sering meminjam uang di KOPENA Pekalongan untuk keperluan modal usaha. Kata beliau “ KOPENA sangatlah membantu untuk mengembangkan usahanya. Dengan pinjaman dari KOPENA, beliau dapat membeli barang dagangan / kulakan, kemudian beliau dapat membangun kios dari yang semula hanya berupa meja sebagai tempat jualannya, kini beliau sudah dapat membangun kios yang lebih besar.”<sup>4</sup>

Kedua, Bapak H. Tholib, beliau sebagai pengusaha di bidang usaha batu bara batang. Beliau sudah beberapa kali melakukan transaksi simpan pinjam di KOPENA Pekalongan. Menurut beliau, pinjaman yang di berikan KOPENA sangatlah membantu, karena proses pemberian pinjaman yang sangat mudah dan pencairannya pun cukup cepat. Pinjaman dari KOPENA digunakan beliau untuk membeli bahan baku, produktivitas, pembayaran transportasi, tenaga kerja, dan lain sebagainya. Transaksi simpanan dan pembiayaan beliau di KOPENA saat ini sudah mencapai Rp. 6 Milyar.<sup>5</sup>

Ketiga, Bapak H. Yazid sebagai pengusaha konveksi jeans di desa kalipucang. Pinjaman modal yang diberikan KOPENA kepada beliau sangatlah berperan. Yang utama yaitu sebagai modal. Kebanyakan para pelaku usaha terkendala oleh minimnya modal yang dimiliki.<sup>6</sup>

<sup>3</sup>Hasil wawancara dengan Nasabah KOPENA Pekalongan “Pengusaha Batik di Buaran” 28 Juni 2016, di rumah beliau.

<sup>4</sup>“Hasil Wawancara dengan nasabah KOPENA Pekalongan, 30 Juni 2016 di Pasar Grogolan Pekalongan.”

<sup>5</sup>Hasil Wawancara dengan nasabah KOPENA Pekalongan, 28 Juni 2016

<sup>6</sup>Hasil Wawancara dengan Nasabah KOPENA Pekalongan, 26 Mei 2016, saat magang di KOPENA Pekalongan .

Menurut Bapak Alfan selaku manajer/ pimpinan kantor di KOPENA cabang Pekalongan, manfaat pinjaman bagi para pelaku usaha adalah sebagai modal usaha untuk mengembangkan suatu kegiatan usaha yang di jalankannya.”<sup>7</sup>

---

<sup>7</sup>Wawancara dengan Bapak Alfan Basyir selaku pimpinan kantor KOPENA Pekalongan, 23 Juni 2016

# DAERAH PINJAMAN CEMARA

## (Cepat, Aman & Sejahtera)

Melayani & Mempermudah Cepat Cabang

### Syarat - syarat dan ketentuan :

- |                                     |  |
|-------------------------------------|--|
| 1. Foto Copy KTP Suami - Istri      | 5. Rekening Listrik  |
| 2. Foto Copy Kartu Keluarga         | 6. Cek Fisik Kendaraan   |
| 3. Foto Copy Surat Nikah            | 7. Sanggup membuka rekening tabungan di KOPENA (bagi yang belum) |
| 4. Foto Copy STNK & BPKB (>Th 2000) |  |

*Keterangan lebih lanjut hubungi kantor KOPENA*

- Kantor Cabang :

Gedung KOPENA Lt. III Jl. HOS. Cokroaminoto 77 Landungsari Pekalongan Telp./Fax. (0285) 436547

- Kantor Cabang :

Jl. HOS. Cokroaminoto No. 77 Landungsari Pekalongan Telp. (0285) 411504

Jl. Raya Urip Sumoharjo No. 260 Kradenan Pekalongan Telp. (0285) 4411206

Jl. Raya Pacar No. 149 Tirta Pekalongan Telp. (0285) 437015

Jl. Raya Capgawen No. 100 Gedungwuni Pekalongan Telp. (0285) 4482575

Jl. Raya Bandar Komplek Ruko Bandar Indah No. 6 Batang Telp. (0285) 689668

Jl. Stasiun No. 34 Purwosari Comal Pemalang Telp. (0285) 577862

Jl. Raya Rejosari Bojong Pekalongan Telp. (0285) 4482259

Jl. Kusuma Bangsa No. 59 Telp. (0285) 4419281

Jl. Jend. Sudirman No. 70 Kab. Patang Telp. (0285) 391378

Jl. Pasar Pagi Blok A 26 Kab. Pemalang Telp. (0284) 324363

Pertokoan Depan Masjid Jami' Al-Jun-alur Limpung Batang Telp. (0285) 4468264

Jl. Karangsuru RT 1/5 Bantarbolang Pemalang Telp. (0284) 3278755

Jl. HOS. Cokroaminoto Kuripan (Graha Al Baika ) Pekalongan Telp. (0285) 4420525

### DAFTAR ANGSURAN PAKET PINJAMAN CEMARA KOPENA

Jml. Pnjmn	1.000.000,-	1.500.000,-	2.000.000,-	2.500.000,-	3.000.000,-	3.500.000,-	4.000.000,-	5.000.000,-
JK. Waktu								
1 bulan	1.030.000,-	1.545.000,-	2.060.000,-	2.545.000,-	3.090.000,-	3.605.000,-	4.120.000,-	5.150.000,-
2 bulan	530.000,-	795.000,-	1.060.000,-	1.325.000,-	1.590.000,-	1.855.000,-	2.120.000,-	2.600.000,-
3 bulan	363.000,-	545.000,-	726.700,-	908.400,-	1.090.000,-	1.271.700,-	1.453.400,-	1.766.867,-
4 bulan	270.000,-	405.000,-	540.700,-	675.000,-	810.000,-	945.000,-	1.080.000,-	1.350.000,-
5 bulan	220.000,-	330.000,-	440.700,-	550.000,-	660.000,-	770.000,-	800.000,-	1.100.000,-
6 bulan	186.700,-	280.000,-	373.400,-	430.700,-	560.000,-	653.400,-	746.700,-	933.333,-
7 bulan	162.900,-	244.300,-	325.800,-	407.200,-	488.700,-	570.000,-	651.500,-	814.286,-
8 bulan	145.000,-	217.500,-	290.000,-	362.500,-	435.000,-	507.500,-	580.000,-	725.000,-
9 bulan	131.200,-	196.700,-	262.400,-	327.800,-	393.400,-	507.500,-	524.500,-	655.556,-
10 bulan	120.000,-	180.000,-	240.400,-	300.000,-	360.000,-	420.090,-	480.000,-	600.000,-
11 bulan	111.000,-	166.400,-	222.000,-	277.300,-	332.800,-	388.200,-	443.700,-	554.545,-
12 bulan	103.400,-	155.000,-	206.700,-	258.700,-	310.000,-	361.700,-	413.400,-	516.664,-
13 bulan	97.000,-	145.400,-	193.900,-	242.400,-	290.800,-	339.300,-	387.700,-	484.645,-
14 bulan	91.500,-	137.200,-	182.900,-	228.600,-	274.300,-	320.000,-	365.800,-	457.143,-
15 bulan	86.700,-	120.000,-	173.400,-	216.700,-	260.000,-	303.400,-	346.700,-	433.333,-
16 bulan	82.500,-	123.750,-	165.000,-	207.250,-	247.500,-	288.750,-	330.000,-	412.500,-
17 bulan	78.900,-	118.300,-	157.700,-	197.100,-	236.500,-	275.900,-	315.300,-	394.118,-
18 bulan	75.600,-	113.400,-	151.200,-	188.900,-	226.700,-	264.500,-	302.300,-	377.778,-
19 bulan	72.700,-	109.000,-	145.300,-	181.600,-	217.900,-	254.300,-	290.600,-	363.158,-
20 bulan	70.000,-	105.000,-	140.000,-	175.000,-	210.000,-	245.000,-	280.000,-	350.000,-
21 bulan	67.700,-	101.500,-	135.300,-	169.100,-	202.900,-	236.700,-	270.500,-	338.095,-
22 bulan	65.500,-	98.200,-	131.000,-	163.700,-	196.400,-	229.100,-	261.900,-	327.273,-
23 bulan	63.500,-	95.300,-	127.000,-	158.700,-	190.500,-	222.200,-	254.000,-	317.394,-
24 bulan	61.700,-	92.500,-	123.400,-	154.200,-	185.000,-	215.900,-	246.700,-	308.333,-

 <b>SIMP</b> <b>KOPENA SIMPANAN TABUNGAN</b>									Rute simp PU N° 013763
No. Tabungan		Tanggal							
Nama									
Jumlah Pengambilan		Rp.							
Terbilang									
Jenis Tabungan ( Ben Tanda X )		1   Suka Rela	3   Sariya	5   Hajji	7   Juwita	9   Manasuka Harian			
		2   Siswa	4   Ziarah	6   Umroh	8   Berjangka				
Kasir		Petugas					Penyimpan		

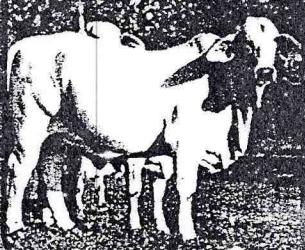
**JADWAL SARIYA TAHUN 2015 - 2016**  
**UNTUK SETORAN Rp. 50.000,- (BERGAKU KELIFATAN)**

MINGGU	BULAN	TGL	JUMLAH	MINGGU	BULAN	TGL	JUMLAH
1	Juli 2015	17	100.000,-	24	Juli	24	1200.000,-
2		24	100.000,-	25		1	1250.000,-
3		31	150.000,-	26	Agustus	10	1300.000,-
4	Agustus	17	200.000,-	27		17	130.000,-
5		24	250.000,-	28		24	1050.000,-
6		31	300.000,-	29	September	10	150.000,-
7		7	350.000,-	30		17	100.000,-
8	September	14	400.000,-	31		22	1350.000,-
9		21	450.000,-	32		29	1600.000,-
10		28	500.000,-	33		5	1650.000,-
11		5	550.000,-	34	Oktober	12	1700.000,-
12	Oktober	12	600.000,-	35		19	1700.000,-
13		19	650.000,-	36		26	1800.000,-
14		26	700.000,-	37	November	12	1850.000,-
15	November	2	750.000,-	38		19	1900.000,-
16		9	800.000,-	39		26	1950.000,-
17	November	16	850.000,-	40		3	2000.000,-
18		23	900.000,-	41		10	2050.000,-
19		30	950.000,-	42		17	2100.000,-
20		6	1000.000,-	43		24	2150.000,-
21	Desember	13	1050.000,-	44		1	2200.000,-
22		20	1100.000,-	45		8	2250.000,-
23		27	1150.000,-				

Untuk kantong simpanan ini silakan untuk selalu mengikuti jadwal setoran agar mendapat hasil maksimal.  
 Untuk pembelian produk tabungan (seperti bungkisan/parsel) dari produk tersebut di ketahui sebaiknya menggunakan

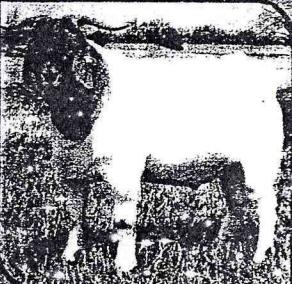
# SIQURMA

"Simpanan Untuk Qurban Sunnah  
Bersama Kopena"



Wujudkan  
niat berqurban  
anda melalui  
Kopena.

Hanya dengan  
Rp. 50.000,-  
tiap minggu  
(berlaku  
kelipatan)



KOPERASI PEMUDA BUANA  
**KOPENA**  
BERKEMBANG BERSAMA UMAT

Melayani Dengan Sepenuh Hati.....

## Syarat dan Ketentuan

1. Mengisi Formulir pendaftaran dan menyerahkan foto copy KTP / SIM / Kartu tanda lahir yang masih berlaku;
2. Setoran Simpanan selama 45 minggu, berlaku untuk umum.
3. Simpanan hanya dapat diambil pada saat akhir periode.
4. Setoran minimal Rp. 50.000 tiap minggu, pada hari jum'at, berlaku kelipatannya.
5. Tunggakan setoran maksimal 2 x , lebih dari itu tidak diberikan bantuan penyembelihan hewan qurban sunnah.
6. Diakhir periode sambil menerima Simpanan secara utuh yang ter auto debet secara otomatis ke rekening Tabungan Sukarela pemegang, juga akan menerima bantuan penyembelihan hewan qurban sunnah sebesar Rp. 60.000. ( berlaku kelipatan ) dan dikutuk untuk mendapatkan gratis Hewan Kambing Qurban Sunnah secara diundi.

## Keterangan lebih lanjut hubungi :

Kantor Pusat : Gedung KOPENA Lt. III Jl. HOS.COKroaminoto No. 77  
Landungsari - Pekalongan. Telp / Fax (0285) 436347

Website : [www.kopena.co.id](http://www.kopena.co.id)

## Kantor Cabang :

- Pekalongan	: (0285) 411604 - 422793	- Kusuma Bangsa	: (0285) 4410831
- Buaran	: (0285) 4411206	- Batang	: (0285) 391378
- Tirta	: (0285) 437015	- Pemalang	: (0284) 324368
- Kedungwuri	: (0285) 4482575	- Limpung	: (0285) 4463264
- Bandar	: (0285) 6386658	- Banjarselang	: (0284) 3278755
- Gemal	: (0285) 577832	- Kuripan	: (0285) 4420523
- Bojong	: (0285) 4482859	( Graha Al Baika )	

Daftarkan segera di KOPENA Terdekat !

**KOPENA**  
EMBANG BERSAMA UMAT

# GEMERLAP

Televisi

Paket perjalanan Umroh

Sepeda Motor

Uang Tunai

Kipas Angin

Kulkas

Mesin Cuci

Magic Com

**TABUNGAN SUKA RELA BERHADIAH**  
**Dengan fasilitas online dan SMS GATE WAY**

Perbanyak Saldo Tabungan Suka Rela Anda, untuk dapatkan point demi point dan dapatkan hadiah-hadiah menarik

**Paket Perjalanan Umroh, Kulkas, Mesin Cuci, Televisi, Kipas Angin, Magic Com, dan Uang Tunai @ 100.000,- dalam bentuk Tabungan Suka Rela.**

## ETENTUAN - KETENTUAN

tiap pengendapan saldo rata-rata Rp. 1 Juta setiap bulannya akan mendapatkan 1 (satu) point berhadiah. Mua point berhadiah akan dikumpulkan selama 6 (enam) bulan dan akan diseleksi (diundi) untuk mendapatkan Hadiah-hadiah menarik. Seleksi (undian) pertama akan dilakukan pada setiap semester yang akan disaksikan oleh perwakilan dari penabung dihadapan jabat yang berwenang.

an seleksi (undian) selanjutnya akan diselenggarakan setiap akhir tahun sekali dalam rangka Harlah Kopena, program Gemerlap karela diberikan hadiah utama berupa paket Umroh gratis.

jak hadiah menjadi beban/tanggungjawab para pemenang. Hasil seleksi (undian) akan diumumkan di semua kantor KOPENA dan tidak bisa diganggu gugat.

bungi Kantor - Kantor Kami Terdekat

**KOPENA**

BERKENDARA DENGAN  
KOPENA

1000

**PUSAT** Gedung KOPENA I lantai III Jl. Hos. Cokroaminoto No. 77 Pekalongan

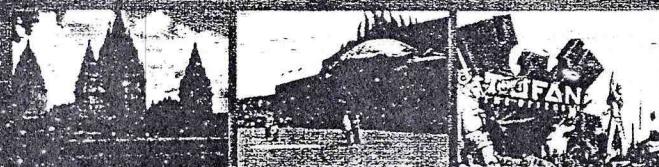
Telp./Fax. (0285) 436547

E-mail : Kopena\_pk1@yahoo.com

**CABANG** Pekalongan, Blitar, Semarang, Kedungwuni



# TABUNGAN JUWITA JUMPA WISATA



**Sambil menabung bisa WISATA GRATIS**

## KEUNTUNGAN

Uang tabungan akan kembali secara utuh / penuh dan dalam waktu tertentu setiap peserta dapat mengikuti wisata gratis.

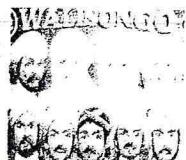
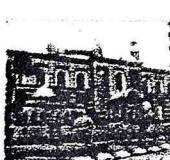
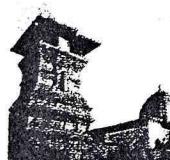
## KETENTUAN TABUNGAN

1. Jumlah setoran tabungan Rp.150.000,- tiap bulan, selama 24 bulan.
2. Tabungan ini diatur secara arisan, dibuka setiap 1 bulan sekali pada tanggal 10 dengan satu peserta yang mendapatkan arisan.
3. Peserta tabungan berkewajiban menyertakan uang tabungannya ke kantor KOPENA paling lambat 3 hari sebelum pembukaan arisan.
4. Peserta yang tidak setor nomor tabungannya tidak diikutsertakan dalam pembukaan arisan.
5. Peserta yang tabungannya keluar akan menerima uang Rp.150.000,- X 24 = Rp. 3.600.000,- dan masih wajib setor sampai tabungan berakhir.
6. Setiap peserta yang setorannya penuh berhak mendapatkan bonus Wisata Gratis ke obyek wisata yang akan ditentukan dan mendapatkan Souvenir cantik.
7. Hasil pembukaan arisan akan diumumkan di kantor KOPENA dan yang mendapatkan akan diberi surat pemberitahuan.
8. Peserta yang belum mendapatkan uang arisan pada akhir periode bisa mendapatkannya secara utuh yaitu Rp. 3.600.000,-

Pusat : (0285) 436547. Pekalongan : (0285) 4411504. Buaran : (0285) 4411206. Tirto : (0285) 437015. Kedungwuni : (0285) 4482575. Bandar : (0285) 689568. Comal : (0285) 577862. Bojong : (0285) 4482859. Kusuma : (0285) 4410881. Batang : (0285) 391378. Pemalang : (0284) 324363. Limpung : (0285) 4468264. Bantarbolang : (0284) 3278755. Kuripan (Graha Al Baika) : (0285) 4420525.



Pusat : (0285) 436547. Pekalongan : (0285) 4411504. Buaran : (0285) 4411206. Tirto : (0285) 437015. Kedungwuni : (0285) 4482575. Bandar : (0285) 689668. Comal : (0285) 577862. Bojong : (0285) 4482859. Kusuma : (0285) 4410881. Batang : (0285) 391378. Pemalang : (0284) 324363. Limpung : (0285) 4468264. Bantarbolang : (0284) 3278755. Kuripan (Graha Al Baika) : (0285) 4420525



# KOPENA

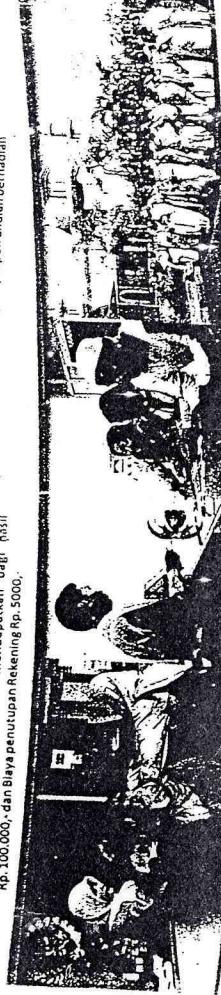
## Produk Simpanan

### 1. Tabungan Sukarela

Merupakan jenis tabungan yang fleksibel, aman dan halal disaat kantor buka, tidak dikenakan pajak maupun biaya ADM bulan.

#### Ketentuan & Syarat:

1. Diperuntukan bagi anggota, calon anggota dan masyarakat KOPENA atau Petugas Layanan.
2. Mengisi formulir pembukaan rekening tabungan.
3. Melampirkan foto copy identitas (KTP / SIM / Identitas lainnya).
4. Setoran awal min. Rp. 20.000 dan setoran selanjutnya min. Rp. 5.000.
5. Saldo minimal rata-rata untuk mendapatkan bagi hasil Rp. 100.000,- dan bisa benutup rekening Rp. 50.000,-



### 2. Tabungan Ziarah

Merupakan tabungan secara periodik setiap bulan selama tempo selama 2 tahun, setiap peserta berkesempatan mengikuti ziarah ke makam waisilong dan para aulia secara gratis, serta memperoleh souvenir manarik.

#### Ketentuan & Syarat:

1. Diperuntukan bagi anggota, calon anggota dan masyarakat umum.
2. Diperuntukan bagi anggota, calon anggota dan masyarakat.
3. Melampirkan foto copy identitas (KTP / SIM / Identitas lainnya).
4. Setoran awal minimal Rp. 1.000.000,- dan setoran selanjutnya minimal Rp. 100.000,-.
5. Dapat mengambil sejumlahnya pada akhir periode.
6. Setelah saldo simpanan telah mencapai jumlah minimum akan diberikan pemberitahuan.
7. Simpanan dapat dipergunakan sebagai jaminan pembayaran.



### 4. Tabungan Hajji & Umroh KBH "Assalamah" KOPENA

Merupakan tabungan untuk merencanakan, membanding dan memfasilitasi serta mewujudkan niat dalam rangka Haji & Umroh.

#### Ketentuan & Syarat:

1. Jiperuntukan bagi anggota, calon anggota dan masyarakat.
2. Mengisi formulir pembukaan rekening di kantor atau petugas layanan.
3. Melampirkan foto copy identitas (KTP / SIM / identitas lainnya).
4. Setoran awal minimal Rp. 1.000.000,- dan setoran selanjutnya minimal Rp. 500.000,- dan untuk perusahaan minimal Rp. 500.000,- dan untuk perusahaan minimal Rp. 3.000.000,-
5. Bagi pesertabung akan mendapatkan bukti pengambilan yang untuk pengambilannya.
6. Setelah saldo simpanan telah mencapai jumlah minimum akan diberikan pemberitahuan.
7. Simpanan dapat dipergunakan sebagai jaminan pembayaran.



### 8. Tabungan JUWITA "Wadi'ih"

Menyajikan simpanan untuk mendukung dan mempertajam usaha secara aman dalam upaya mencari barokah

#### Ketentuan & Syarat:

1. Diperuntukan bagi anggota, calon anggota dan masyarakat.
2. Mengisi formulir pembukaan rekening di kantor atau petugas layanan.
3. Melampirkan foto copy identitas (KTP / SIM / identitas lainnya).
4. Setoran awal untuk calon anggota perorangan minimal Rp. 500.000,- dan untuk perusahaan minimal Rp. 3.000.000,-
5. Bagi pesertabung akan mendapatkan bukti pengambilan yang untuk pengambilannya.
6. Setelah saldo simpanan telah mencapai jumlah minimum akan diberikan pemberitahuan.
7. Hasil pembukaan arisan akan diumumkan di kantor KOPENA.
8. Peserta yang belum mendapatkannya secara otomatis Rp. 2.000.000,-
9. Peserta harus mendatangi kantor KOPENA.



### 7. Tabungan TASTOUR "Wadiyah"

Merupakan tabungan secara berkompak minimal terkumpul 50 persentase Untuk menjadikan praktisasian wisata secara gratis dimana pada akhir periode simpanan ditentukan secara uluh dan pelaksanaan serta tujuan dapat dilakukan bersama, serta disediakan souvenir wisata minanasi.

#### Ketentuan & Syarat:

1. Diperuntukan bagi sekuoh calon anggota.
2. Mengisi formulir pembukaan rekening tabungan dengan melampirkan fotocopy identitas (KTP / SIM / Kartu Pelajar).
3. Jangka waktu tabungan selama 24 bulan terhitung mulai pembukaan rekening dengan nominal setoran Rp. 100.000,- per peserta atau Rp. 25.000,- per minggu.
4. Perbaik kerawahan menyotarkan secara rutin, bisa tidak merengahkan zona sebesar Rp. 125.000,- bisa tidak merengahkan zona sebesar Rp. 125.000,-
5. Koordinator divedakan ketika wisata (dalam akronimnya).



### 5. Simpanan Berjangka " Mudharabah "

Merupakan simpanan untuk berinvestasi secara aman dan halal dalam jangka waktu tertentu serta memperoleh bagi hasil yang menarik dan menguntungkan

#### Ketentuan & Syarat:

1. Diperuntukan bagi anggota, calon anggota, masyarakat.
2. Mengisi formulir pembukaan rekening tabungan.
3. Melampirkan foto copy identitas (KTP / SIM / identitas lainnya).
4. Jumlah simpanan minima Rp. 1.000.000,-
5. Plihan jangka waktu 3, 6, dan 12 Bulan.
6. Dapat dipercantik secara otomatis pada saat jatuh tempo.
7. Bagi yang berminat bisa mendapatkan dana talangan haji, agar pencapaian keberangkatan haji dapat diperecapat
8. Bagi yang berminat bisa mendapatkan dana talangan haji, agar pencapaian keberangkatan haji dapat diperecapat



### 6. Tabungan Manasuka Harian " Mucharobah "

Menyajikan simpanan untuk mendukung dan mempertajam usaha secara aman dalam upaya mencari barokah

#### Ketentuan & Syarat:

1. Diperuntukan bagi anggota, calon anggota dan masyarakat.
2. Mengisi formulir pembukaan rekening di kantor atau petugas layanan.
3. Melampirkan foto copy identitas (KTP / SIM / identitas lainnya).
4. Setoran awal untuk calon anggota perorangan minimal Rp. 500.000,- dan untuk perusahaan minimal Rp. 3.000.000,-
5. Bagi pesertabung akan mendapatkan bukti pengambilan yang untuk pengambilannya.
6. Setelah saldo simpanan telah mencapai jumlah minimum akan diberikan pemberitahuan.
7. Hasil pembukaan arisan akan diumumkan di kantor KOPENA.
8. Peserta yang belum mendapatkannya secara otomatis Rp. 2.000.000,-
9. Peserta harus mendatangi kantor KOPENA.



### 7. Tabungan TASTOUR " Wadiyah "

Merupakan tabungan secara berkompak minimal terkumpul 50 persentase Untuk menjadikan praktisasian wisata secara gratis dimana pada akhir periode simpanan ditentukan secara uluh dan pelaksanaan serta tujuan dapat dilakukan bersama, serta disediakan souvenir wisata minanasi.

#### Ketentuan & Syarat:

1. Diperuntukan bagi sekuoh calon anggota.
2. Mengisi formulir pembukaan rekening tabungan dengan melampirkan fotocopy identitas (KTP / SIM / Kartu Pelajar).
3. Jangka waktu tabungan selama 24 bulan terhitung mulai peserta atau Rp. 100.000,- per minggu.
4. Perbaik kerawahan menyotarkan secara rutin, bisa tidak merengahkan zona sebesar Rp. 125.000,- bisa tidak merengahkan zona sebesar Rp. 125.000,-
5. Koordinator divedakan ketika wisata (dalam akronimnya).



## C | LAYANAN BIMBINGAN HAJI (KBH ASSALAMAH)

## 1. Pembayaran Mudharobah

Merupakan Pembayaran dalam bentuk modal / dana yang dibenarkan oleh Kopena kepada anda untuk mengelola usaha yang telah disepakati bersama. Selanjutnya dalam pembayaran ini anda ( nasabah dan Kopena ) sepakat untuk berbagi hasil atas pendapatan usaha tersebut dengan persentase berdasarkan kesepakatan bersama.

## 2. Pembayaran Murabahah

Merupakan fasilitas pinjaman dana dengan sistem jual beli. Kopena akan membelikan barang-barang halal apa saja yang anda buatkan kemudian menjualnya kepada anda untuk diangsur digunakan untuk memenuhi kebutuhan usaha (modal kerja dan investasi) pengadaan barang modal seperti mesin, peralatan,dll) maupun pribadi. (misalnya pembelian mobil, rumah, elektronik, dll)

## 3. Pembayaran Rahn

Merupakan perjanjian penyerahan barang atau hal yang sebagai jaminan berdasarkan hukum gadai berupa emas / perhiasan / kendaraan. Anda hanya cukup mengisi dan mendatangkan surat bukti rahn serta kemudian dana segera pun dapat segera anda terima dengan jumlah maksimal 70 % dari nilai taksir terhadap barang yang diserahkan.

## 4. Pembayaran Kredit

Merupakan perjanjian penyerahan barang atau hal yang sebagai jaminan berdasarkan hukum gadai berupa emas / perhiasan / kendaraan. Anda hanya cukup mengisi dan mendatangkan surat bukti rahn serta kemudian dana segera pun dapat segera anda terima dengan jumlah maksimal 70 % dari nilai taksir terhadap barang yang diserahkan.

## 5. Pembayaran Cicilan

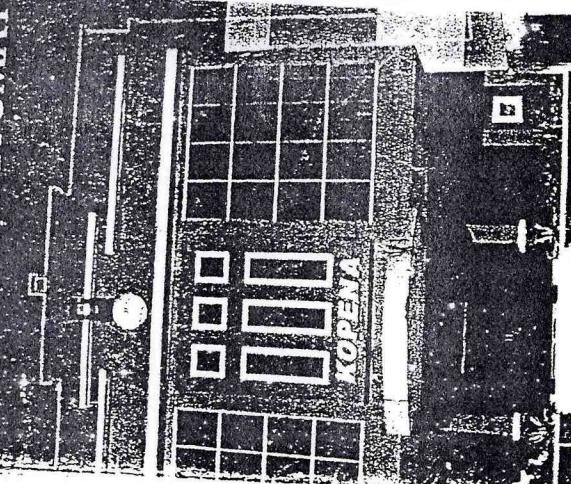
Merupakan perjanjian penyerahan barang atau hal yang sebagai jaminan berdasarkan hukum gadai berupa emas / perhiasan / kendaraan. Anda hanya cukup mengisi dan mendatangkan surat bukti rahn serta kemudian dana segera pun dapat segera anda terima dengan jumlah maksimal 70 % dari nilai taksir terhadap barang yang diserahkan.

## 6. Pembayaran Cicilan

Merupakan perjanjian penyerahan barang atau hal yang sebagai jaminan berdasarkan hukum gadai berupa emas / perhiasan / kendaraan. Anda hanya cukup mengisi dan mendatangkan surat bukti rahn serta kemudian dana segera pun dapat segera anda terima dengan jumlah maksimal 70 % dari nilai taksir terhadap barang yang diserahkan.

## Ketentuan &amp; Syarat:

1. Mengisi formulir permohonan pembayaran
2. Melampirkan fotocopy identitas (KTP / SIM / identitas dirilahnya)
3. Menyertakan fotocopy atm
4. Beresidensi memberikan informasi yang diperlukan dalam proses survey dengan jujur dan persyaratannya

PRODUK - PRODUK  
**KOPENA****BERSAMA UMAT****KOPERASI PEMUDA BUANA  
**KOPENA****

## KANTOR PUSAT :

Gedung KOPENA Lt. III  
Jl. Hos. Cokroaminoto No. 77 Pekalongan  
Telp./Fax. (0285) 433547  
E-mail : Kopera\_pk@yahoo.com

## KOPENA Pekalongan

Jl. Hos. Cokroaminoto No. 77 Pekalongan  
Telp. (0285) 411504, 422793

KOPENA Buaran  
Jl. Urip Sumoharjo 260 Pekalongan  
Telp. (0285) 411206

KOPENA Tirta  
Jl. Raya Pacar 149 Tirta, Kab. Pekalongan  
Telp. (0285) 4337015

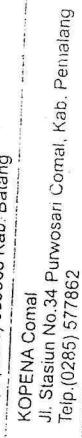
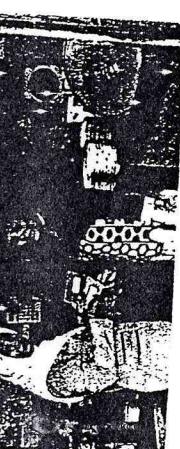
KOPENA Kusuma Bangsa  
Jl. Kusuma Bangsa No. 59 Pekalongan  
Telp. (0285) 4375567

KOPENA Bojong  
Jl. Raya Rejosari Bojong Kab. Pekalongan  
Telp. (0285) 4482859

KOPENA Kedungwuni  
Jl. Raya Cagrawen No 100, Kab. Pekalongan  
Telp. (0285) 4482575

KOPENA Bandar  
Jl. Raya Bandar Komplek Ruvo Bandar Indah No. 6  
Telp. (0285) 6896668 Kab. Batang

KOPENA Comal  
Jl. Stasiun No. 34 Purwosari Comal, Kab. Pemalang  
Telp. (0285) 577862

**E | UNIT PERDAGANGAN****F | UNIT JASA KONTRUKSI**

## Salah satu dalam melaksanakan pembangunan

RJ dan WFP – PBB melalui fasilitator Bappemas Kia

Kia sekaligus teknis pekerjaan.

Pertengahan tahun yang dilakukan oleh KOPENA antara  
dengan gadaikan sarana perjalanan kerja, barang-barang  
masih menggunakan sistem angsuran, juga menyediakan  
perlengkapan dan oleh-oleh haji.

### UNIT JASA KONSTRUKSI

Awal unit ini adalah melaksanakan program pemerintah kota  
Pekalongan dan Mepera. KOPENA dipercaya oleh  
dan Menteri Perumahan Rakyat untuk melaksanakan  
program rehab rumah mistik dan pembangunan rumah  
baru (Rumah Inil Tumbuh) alhamdulillah dapat berjalan  
dengan baik.

### PERKEMBANGAN USAHA

DATA	TAHUN 2008	TAHUN 2009	TAHUN 2010
Asset	8.026.765.515,42	11.405.581.631,68	17.677.737,470
Omset Usaha	11.602.602.500	16.232.775.265	23.940.047.950
Simpanan/Tarungan	6.210.604.459	9.458.882.775	14.518.504.916
Pihaman Anggota	5.361.278.510	7.510.904.283	10.282.376.832
SHU	110.076.000,08	125.226.012,00	165.559.13

### PENYERTAAN

- Sebagai Anggota Induk Koperasi syirkah Muawanah (INKOPSIM) Jakarta
- Sebagai pendiri dan anggota PUSKOWANU Jawa Tengah
- Sebagai pendiri dan anggota KJKS Nugraha Jawa Tengah

### PRESTASI DAN PENGHARGAAN

1. Sebagai Koperasi Berprestasi Terbaik Tingkat Nasional tahun 1999 dan 2009 pada Puncak Peringatan Hari Koperasi Nasional
2. Peraih Penghargaan dari Presiden Republik Indonesia berupa Satya Lencana Wirakarya dan penghargaan tingkat ASEAN telah diterima terhadap Kprah Ketua Umum Kopena dan Pimpinan Pelaksana.

### BERPATNER DENGAN KOPERAISI

1. Mengadakan kerjasama dengan Koperasi lainnya
2. Berpartisipasi dalam pelaksanaan kerjasama buruh/karyawan/pengawal/pedagang/pengusaha
3. Berpartisipasi dalam pencarian buruh/karyawan/pengawal/pedagang/pengusaha
4. Membuat AD dan ART, Keputusan RAT serta peraturan-peraturan lain yang berlaku di KOPENA
5. Melakukan simpanan pokok dan simpanan wajib yang ditetapkan
6. Berpartisipasi aktif terhadap pelajaran produk-produk KOPENA
7. Komitmen terhadap garis-garis perjuangan dan Amaliyah Ahlussunnah Wal Jama'ah

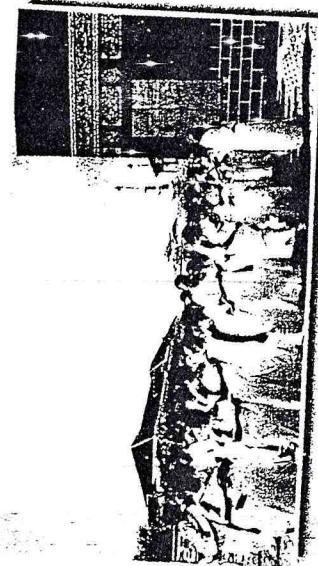
### ALAMAT KANTOR

- KANTOR PUSAT : Gedung KOPENA Lt.II  
Jl. Hgs. Cokroaminoto No 77 Pekalongan  
Telp./Fax. (0285) 436547  
E-mail : Kopenia\_pk@yahoo.com

- KOPENA Pekalongan  
Jl. Hos. Cokroaminoto No.77 Pekalongan  
Telp. (0285) 411504, 422793
- KOPENA Buaran  
Jl. Urip Sunan  
Telp. (0285) 411206
- KOPENA Tirti  
Jl. Raya Pacar 149 Tirti, Kab. Pekalongan  
Telp. (0285) 43715
- KOPENA Kusuma Bangsa  
Jl. Kusuma Bangsa No. 59 Pekalongan  
Telp. (0285) 437567

- KOPENA Bojong  
Jl. Raya Rejosari Bojonegoro Kab. Pekalongan  
Telp. (0285) 4483859
- KOPENA Kejungwani  
Jl. Raya Canggawen No.100, Kab. Pekalongan  
Telp. (0285) 4482575
- KOPENA Bandar  
Jl. Raya Bandar Komplek Ruko Bandar Indah No.6  
Telp. (0285) 688668 Kab. Batang
- KOPENA Comtal  
Jl. Stasiun No.34 Purwosari Comtal, Kab. Pemalang  
Telp. (0285) 577862

### BERKEMBANG BERSAMA UMAT







**TABEL PENDELEHAN BAGI HASIL  
SIMPANAN BERJANGKA "SIMKA KOPENA"**

*Celik Aman & Mengajak Berakar*

NO	NOMINAL (Dalam Rupiah,-)	JANGKA WAKTU			
		1 Bulan	3 Bulan	6 Bulan	12 Bulan
1	1.000.000,-	5.000,-	5.833,-	6.667,-	7.500,-
2	2.000.000,-	10.000,-	11.677,-	13.333,-	15.000,-
3	3.000.000,-	15.000,-	17.500,-	20.000,-	22.500,-
4	4.000.000,-	20.000,-	23.333,-	26.667,-	30.000,-
5	5.000.000,-	25.000,-	29.167,-	33.333,-	37.500,-
6	6.000.000,-	30.000,-	35.000,-	40.000,-	45.000,-
7	7.000.000,-	35.000,-	40.833,-	46.667,-	52.500,-
8	8.000.000,-	40.000,-	46.667,-	53.333,-	60.000,-
9	9.000.000,-	45.000,-	52.500,-	60.000,-	67.500,-
10	10.000.000,-	50.000,-	58.333,-	66.667,-	75.000,-
11	15.000.000,-	75.000,-	87.500,-	100.000,-	112.500,-
12	20.000.000,-	180.000,-	116.667,-	133.333,-	150.000,-
13	25.000.000,-	125.000,-	145.833,-	166.667,-	187.500,-
14	30.000.000,-	150.000,-	175.000,-	200.000,-	225.000,-
15	35.000.000,-	175.000,-	204.167,-	233.333,-	262.500,-
16	40.000.000,-	200.000,-	233.333,-	266.667,-	300.000,-
17	45.000.000,-	225.000,-	262.500,-	300.000,-	337.500,-
18	50.000.000,-	250.000,-	291.667,-	333.333,-	375.000,-
19	55.000.000,-	275.000,-	320.833,-	366.667,-	412.500,-
20	60.000.000,-	300.000,-	350.000,-	400.000,-	450.000,-
21	65.000.000,-	325.000,-	379.167,-	433.333,-	487.500,-
22	70.000.000,-	350.000,-	408.333,-	466.667,-	525.000,-
23	75.000.000,-	375.000,-	437.500,-	500.000,-	562.500,-
24	80.000.000,-	400.000,-	466.667,-	533.333,-	600.000,-
25	85.000.000,-	425.000,-	495.833,-	566.667,-	637.500,-
26	90.000.000,-	450.000,-	525.000,-	600.000,-	675.000,-
27	95.000.000,-	475.000,-	554.167,-	633.333,-	712.500,-
28	100.000.000,-	500.000,-	583.333,-	666.667,-	750.000,-
29	500.000.000,-	2500.000,-	2.916.667,-	3.333.333,-	3.750.000,-
30	1.000.000.000,-	5.000.000,-	5.833.333,-	6.666.667,-	7.500.000,-

Kantor Pusat

Gedung KOPENA Lt III Jl. HOS. Cokroaminoto No. 77 Landungsari Pekalongan Telp./Fax. (0285) 436547  
Website : [www.kopena.co.id](http://www.kopena.co.id) e-mail : [kopena\\_pk@yahoo.com](mailto:kopena_pk@yahoo.com)

Kantor Cabang

- Jl. HOS. Cokroaminoto No. 77 Landungsari Pekalongan Telp. (0285) 411504 →
- Jl. Raya Urip Sumoharjo No. 260 Kradehan Pekalongan Telp. (0285) 4411206 →
- Jl. Raya Pacar No. 149 Tirto Pekalongan Telp. (0285) 437015 →
- Jl. Raya Cagawen No. 100 Kedungwuri Pekalongan Telp. (0285) 4482575 →
- Jl. Raya Bandar Komplek Ruko Banda Indah No. 6 Batang Telp. (0285) 689668 →
- Jl. Stasiun No. 34 Purwosari Comal Pemalang Telp. (0285) 577862 →
- Jl. Raya Rejosari Bojong Pekalongan Telp. (0285) 4482859 →
- Kusuma Bangsa No. 59 Telp. (0285) 4410881 →
- Jl. Jend. Sudirman No. 70 Kab. Batang Telp. (0285) 391376 →
- Jl. Pasar Pagi Blok A 20 Kab. Pemalang Telp. (0284) 324363 →
- Jl. Depan Masjid Jami' Al-Ura'un Limbing Batang Telp. (0285) 4468264 →
- Jl. Rangsiku RT. 1/5 Bahtarbolang Pemalang Telp. (0284) 3278755 →
- Jl. HOS. Cokroaminoto Kuripan (Graha Al-Baik) Pekalongan Telp. (0285) 4420525 →

## SURAT KETERANGAN

*Assalamualaikum. Wr. Wb.*

Yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Bpk. Alfan Basyir Amd.

Jabatan : Manajer KOPENA Pekalongan

Menerangkan bahwa mahasiswa berikut :

Nama : Nugroho Prasetyo

NIM : 2012113059

Jurusan : D3 Perbankan Syariah

Sekolah Tinggi Agama Islam Negeri (STAIN) Pekalongan

Telah mengadakan penelitian di KOPENA PEKALONGAN dengan judul :

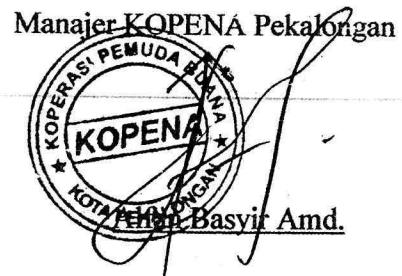
**“PERANAN KOPENA TERHADAP KEMAJUAN USAHA NASABAH ”**

Dengan demikian surat ini dibuat dengan sebenar-benarnya untuk dapat digunakan sebagaimana semestinya.

*Wassalamualaikum. Wr. Wb*

Pekalongan, 24 November 2016

Mengetahui



## DAFTAR RIWAYAT HIDUP

Nama : Nugroho Prasetyo  
NIM : 2012113059  
Tempat, Tanggal Lahir : Pekalongan, 23 Agustus 1994  
Alamat : Jl. KH. Hasyim Asy'ari No.39 Setono Pekalongan  
Nama Orang Tua : Bapak Rofi'udin  
Ibu Khafidhoh

### RIWAYAT PENDIDIKAN

1. SD Islam Setono 01 Tahun 2000- 2006
2. SMP Negeri 06 Pekalongan Tahun 2006- 2009
3. SMA Negeri 04 Pekalongan Tahun 2009- 2012
4. Perguruan Tinggi STAIN Pekalongan Tahun 2013- 2016

Demikian daftar riwayat hidup ini saya buat dengan sebenar-benarnya.

Pekalongan, November 2016

Nugroho Prasetyo  
NIM. 2012113059